

# Partnerprogram

Join the  
winning  
team



Let's play  
this game  
together!



# Game Changer

## KUN EN FÆLLES INDSATS FØRER TIL SUCCES

Vitani forstår at kun en fælles indsats kan skabe succes. Det handler om at arbejde sammen og om at vinde projekter uden at have barrierer der står i vejen. Det er derfor vores partnerprogram er baseret på gennemsigtighed.

Ingen skjult agenda eller overraskelser.

Vi vil spille sammen med vores partnere og sammen bruge tiden på at overbevise slutkunder om, at vi er det sikre valg.

På et stærkt konkurrencepræget sikringsmarked oplever mange integratorer store udfordringer med at kunne tilbyde fremtidssikre løsninger, der kan konkurrere på et prispresset marked. En udfordring, der tvinger mange til at have flere løsninger i produktporteføljen. Med AEOS kan du ændre spillets regler. Konkurrencedygtige priser kombineret med moderne AEOS funktionaliteter, der kan frigives på et kort øjeblik, stiller dig i den absolut bedste position til at vinde næsten alle sikringsrelaterede projekter.

Vi tror på at succesfulde løsninger ikke alene bygges på valget af produkter. Derfor er det vores mål at samarbejde intensivt med alle vores partnere. Et samarbejde der bygger på fair og gennemsigtige betingelser fordi vi ved at stærke partnerskaber kun kan bygges på troværdighed og tillid.

Igennem Vitanis partnerprogram giver vi dig muligheden for både at blive en del af vores globale netværk og med det samme at kunne drage fordel af det mest essentielle i vores partnerprogram:

- ✓ Vitani sælger udelukkende igennem partnerkanalen og anvender ikke distributører. Med en kort salgskanal er der plads til sunde avancer på et prispresset marked.
- ✓ Vitanis udbud af tekniske kurser gør det muligt for partnere at kunne udforske og udnytte de mange funktionaliteter samt det fulde potentiale i Nedap AEOS adgangskontrolsystemet. Kurserne tilbydes udelukkende vores partnere med mulighed for at opretholde kompetencen med en fornyelse hvert tredje år.
- ✓ Vitani udvikler selv softwareløsninger, tilpasset slutkundernes behov. Softwareudviklingen sker i tæt samarbejde med Vitani partnere baseret på markedets efterspørgsel.
- ✓ Vitani har en solid track record i at kunne tilbyde teknisk support til både partnere og slutkunder af den absolut højeste kvalitet. Vores support team stopper ikke før de har løst de udfordringer du måtte have.

# Programmet

## SAMMEN FLYTTER VI MARKEDET

Vitani partnere er integratorer med erfaring inden for sikring og med kendskab til adgangskontrolprojekter. Alle partnere tilbyder, sælger, installerer og servicere selvstændigt Nedap AEOS installationer. Vi tilbyder en lav indgangsbarriere for at blive en del af partnerprogrammet og med det samme kunne drage fordel af den solide AEOS platform.

Hver partner har fuld kontrol over dennes position i partnerprogrammet og i hvilket omfang denne ønsker at udforske de mange muligheder i AEOS systemet.

For at sikre et attraktivt og givende samarbejde på alle programmets niveauer, differentierer Vitani Security partnerprogrammet på tre forskellige niveauer. Partnerprogrammets niveauer er alle primært drevet af kompetence.

### INSTALLATØR

En Installatør har en basic teknisk viden omkring sikringsløsninger og systemer. En Installatør handler dagligt hardwarekomponenter eller iVitos produktet hos Vitani. En installatør er ikke tildelt nogen særlig rabatsats på AEOS prislister og har ikke nogen supportrettigheder inkluderet. En Installatør kan forvente samarbejde med Vitani omkring de almindelig tilgængelige salgs- og marketingmaterialer, der er tilgængelig på hjemmesiden [www.vitani.com](http://www.vitani.com).

### SOLUTION PARTNER

En Solution partner har samme kvalifikationer som en Installatør men er i stand til at skabe yderligere værdi for kunderne med AEOS. En Solution Partner har via Vitanis tekniske- samt salg- og projekteringskurser en overordnet viden omkring AEOS og kan tilbyde mere sofistikerede adgangskontrolløsninger, hvor de er i stand til at integrere video eller alarmfunktionaliteter. En Solution Partner kan forvente samarbejde med Vitani omkring tilbud, udbud og teknisk support.

### ENTERPRISE PARTNER

En Enterprise partner har samme kvalifikationer som en Solution Partner, men har en omfattende viden omkring AEOS forankret på flere teknikere. Værdien en Enterprise Partner kan tilbyde er af den højeste kvalitet og sikret på et organisatorisk niveau. Frem for alt har en Enterprise Partner en solid track record med AEOS projekter. Enterprise Partnere kan forvente et intensivt samarbejde med Vitani omkring kundetilgang, lead generering, systemdesign og udvidet supportrettigheder.

## ✓ VIL DU VIDE MERE?

-  Vitani Security
-  [salg@vitani.com](mailto:salg@vitani.com)
-  +45 70 26 19 26
-  Vestermarksvej 3, 8800 Viborg
-  LinkedIn
-  <https://vitanigroup.com>



INSTALLATØR



SOLUTION PARTNER



ENTERPRISE PARTNER



# En del af holdet?







## LAD OS HJÆLPE DIG IGANG

Læs mere om vores partnerprogram og hvilke muligheder det kan give dig på [www.vitanigroup.com](http://www.vitanigroup.com) eller kontakt os og hør, hvordan du kan blive en del af holdet.



Michael S. Johansen

## ✔ KONTAKT OS

-  Vitani Security
-  [salg@vitani.com](mailto:salg@vitani.com)
-  +45 70 26 19 26
-  Vestermarksvej 3, 8800 Viborg
-  [LinkedIn](#)
-  <https://vitanigroup.com>

